

Criteria orientative de selectie a ofertantilor care urmeaza sa fie invitati la procedurile de achizitie de bunuri, servicii si lucrari prin cerere de oferte organizate de Banca

(unitatea de specialitate va avea in vedere, dupa caz, criteriile orientative prezentate mai jos si/sau alte criterii in functie de specificul/ particularitatile obiectului achizitiei si ofertantilor din piata)

- notorietatea in piata cu privire la capabilitatile societatii de respectare a termenilor contractuali in ceea ce priveste livrarea de echipamente/ servicii/ solutii similare celor solicitate;
- referinte cu privire la implementarea/ furnizarea de echipamente/ servicii/ solutii similare celor solicitate;
- referinte cu privire la calitatea de integrator/ implementator pentru solutii ale altor producatori similar cu cele cerute de Banca;
- despre calitatea de partener/ distribuitor al producatorului pentru echipamentele/ serviciile solicitate (prezenta pe pagina de internet a producatorului la sectiunea partener / distribuitor);
- in functie de domeniul de activitate, dupa caz, se va urmari ca ofertantii sa fie inscrisi in listele / registrele specifice (**ex:** Registrul evaluatorilor, listele de pe site-urile de specialitate /ANPCI privind prestatorii autorizati pentru intocmirea documentatiilor cadastrale, lista de pe site-ul IGPR privind societatile licentiate pentru prestarea serviciilor de paza umana, etc.);
- suplimentar fata de criteriile de mai sus se vor avea in vedere si colaborarile anterioare ale ofertantului cu Banca, astfel:
 - in situatia in care Banca a avut anterior raporturi juridice de aceeaasi natura cu firme care si-au indeplinit corect, la timp si de calitate obligatiile contractuale asumate, Banca poate transmite cererea de oferta acestor firme;
 - nu vor fi invitate / selectate societati care, in cadrul unor cooperari anterioare cu Banca, au avut o performanta nesatisfacatoare, aceasta insemnand: nerespectarea termenului de livrare/ executare, nerespectarea calitatii solicitate, nerespectarea obligatiilor post-livrare/ post-executare, neremedierea prompta a deficientelor, nededicarea unei persoane responsabile pentru contract, lipsa de disponibilitate a persoanei de contact, etc.
- unitatea de specialitate prospecteaza piata si alege un numar reprezentativ de ofertanti astfel incat sa se poata alege in mod aleatoriu cel putin trei dintre acestia (in cazul in care in oferta pe piata exista mai putin de trei societati producatoare/distribuitoare/care au capacitatea de a presta serviciile ce fac obiectul procedurii de achizitie, dar minim doua, selectia se va face dintre acestia) si vor fi propuse Comitetului de Achizitii si Vanzari pentru selectare in vederea invitarii sa participe la procedura de achizitie organizata de Banca;
- furnizorii/prestatorii de servicii/ bunuri pe care Banca intentioneaza sa le achizitioneze trebuie sa fie cel mai bine plasati pe piata in domeniul de interes pentru Banca. Acestia vor fi prezentati spre aprobare Comitetului de Achizitii si Vanzari cu fundamentarea propunerii (si, dupa caz, cu indicarea unor surse de informatii cum ar fi clasamente oficiale, evaluari de specialitate, etc);

- Comitetului de Achizitii si Vanzari poate adauga si alti ofertanti la cei prezentati de catre unitatea de specialitate urmand ca selectia sa se faca din lista cuprinzand si acesti ofertanti;
- dupa aprobarea listei ofertantilor selectati se va proceda la derularea procedurilor de achizitie (transmiterea invitatilor de participare, etc.).